

新時代への始動。 未来を切り開く!

ASAHI EVOLUTION 2020

1.27 mon @ TOKI MESSE
OPEN 12:30 START 13:00

価値観が変化した今、お客様に選ばれるサロンへ!

第1 講話



「サロンブランディングと現場力」

有限会社ドゥエドゥ 代表取締役 藤原花妃氏

相手の言うことを理解するには、相手の立場で見る目線を知ることが大切。現場で浮上りそうな諸問題を、経営者やスタイリストなどの美容室スタッフ・お客様目線まで、さまざまな立場から真

意を解き明かしていきます。また、ますます集客が厳しくなるこれからの時代を生き抜き、1年目からでもできる、「売れる行動・環境づくり」をお話いたします。

profile

有限会社ドゥエドゥ 代表取締役/
公益信託 中西清泰記念・一誠美容師育成奨学基金 運営委員/JBCAアンバサダー

航空会社客室乗務員、カラーコーディネーターなどのキャリアを経て、女性が美しくなるシーンでの「美の価値創り」ということに特化して事業展開を行うドゥエドゥを設立。美容業界に特化した「顧客がサロンに求めていることは何か?」ということを追及し、顧客の目線に立ち、見えない価値を形にし、表現するコミュニケーション教育を中心に行う。顧客満足の追求から女性の働き方まで「美容室の現場」のエキスパートとして、信頼を集めている。

第2 講話



「選ばれるサロン ～その勝ち抜く戦略視点～」

学習院女子大学 名誉教授 江口泰広氏

なぜ競争が激しいのでしょうか。競争には勝てない競争と勝つ競争がありますが、なぜ多くのサロンは勝てない競争をしているのでしょうか。「顧客のために」という言葉が過去の常識であ

ることを知っていますか。技術や商品の良し悪しだけでは勝てないのはなぜでしょうか。選ばれつづけるための3つの視点も持っていますか。そもそも顧客が購入するものは何でしょうか……「認識は戦略行動の原点」ですが、いままさにサロン経営には「新たな常識と認識」が求められています。

profile

学習院女子大学 名誉教授 Fisher College (Boston, USA) 名誉理事

流通論とマーケティング論を原点に、流通システム論、販売・商品戦略論、情報システム論、国際ビジネス等、幅広く研究・執筆・講演・コンサルティング活動を行っている。ニュースメディアにも時々登場している。著書に「マーケティングのことが面白いほどわかる本」(累積15万部)等、その他多数

タイムスケジュール

12:30～ 受付
13:00～13:10 新春のご挨拶
13:10～14:40 第1講話 藤原花妃氏
14:40～15:00 休憩
15:00～16:30 第2講話 江口泰広氏
16:40～18:00 新春パーティ

参加費

早割チケット	2019.12.30まで	通常チケット
セミナー & パーティ	8,800円	セミナー & パーティ 11,000円
セミナーのみ	5,500円	セミナーのみ 6,600円
パーティのみ	5,500円	パーティのみ 6,600円

※価格はすべて税込です。※当日キャンセルの場合払戻しはできません。

MAP



朱鷺メッセ

新潟市中央区万代島6番1号
TEL.025-246-8400

詳しいアクセス→ <http://www.tokimesse.com/access/map/>
●JR新潟駅からタクシーで5分 ●駐車料金は有料となります

協賛 メーカー

アリミノ、ルベル、ハホニコ、モロクカンオイル、ホリスティックキュアーズ、資生堂プロフェッショナル、パイモア、ケラスターゼ、日本ロレアル、香栄化学、ナンパースリー、ナブラ、中野製薬、シュワルツコフ、マーキュリーコスメティック、イムダイン、三資堂製薬、スキヤット、滝川、タカラベルモント、タカラビューティーメイト、自由が丘クリニック、コーセープロフェッショナル、アレクサンドル、シュウウエムラ、ウトワ、ソティスジャパン、ヤーマン

アサヒエボリューション 2020 お申込書

セミナー & パーティ	名 ×	チケット代	円 = ①	円	合計 (計①+②+③)	サロン名	月 日	アサヒ担当営業		
セミナーのみ参加	名 ×	チケット代	円 = ②	円					円	様
パーティーのみ参加	名 ×	チケット代	円 = ③	円					住所	Tel. () -

お申し込みは、必ずチケット代を添えて 担当営業またはアサヒ各支店へ。宿泊をご希望の方は、お気軽にご相談ください
お問い合わせ先/株式会社アサヒ本社 新潟県長岡市福住2-5-4 tel.0258-35-2186 fax.0258-31-1311

Asahi